

Dansikring Direct A/S søger topmotiverede og ihærdige Field Marketing sælgere

Til vores eksterne salgskorps til salg af privatalarmer søger vi selvstændige Field Marketing sælgere, hvor nøgleord som selvstændighed, resultatskabelse og konkurrencementalitet er væsentlige motivationsfaktorer.

Det er ikke altafgørende for os, hvorvidt du er en erfaren sælger. Men det er vigtigt for os, at du kan lide at sælge, og ønsker at udvikle dine salgskompetencer yderligere. Til gengæld tilbyder vi dig en alsidig og afvekslende hverdag, hvor du kommer i kontakt med mange mennesker, og hvor du vil mærke, at din indsats gør en forskel. Du vil indgå i et super professionelt team af dygtige sikringskonsulenter, ligesom du vil gennemgå vores interne salgstræningsprogrammer for at blive bedst muligt klædt på til jobbet. Du vil mærke, at du vil få mulighed for at udvikle dig i vores virksomhed i takt med de resultater, som du skaber.

Du vil være at finde på steder med stor trafik af mennesker såsom indkøbscentre, varehuse, lufthavne, banegårde, boligmesser og lignende. Du vil være klædt i profiltøj, og du vil have en messestand med bagvæg og desk til din rådighed.

Stillingen er på 37 timer pr. uge med variabel arbejdstid i tidsrummet mandag-fredag kl. 14-21 og lørdag fra kl. 10-16.

Ansvarsområder og opgaver:

Dit primære ansvarsområde vil være:

- Salg af privatalarmer.
- Bookning af sikkerhedstjek
- Rådgivning om tyverisikring.
- Udvælgelse samt bookning af "locations".

Faglige kvalifikationer

Erfaring fra canvas salg er en fordel, men ikke et krav. Vigtigst er, at du kan opnå gode resultater. Du er god til at kommunikere såvel i tale som i skrift. Du behersker MS Office, ligesom det vil være en fordel, at du har et grundlæggende kendskab til engelsk, da engelsk er vores koncernsprog.

Personlige egenskaber

Du er resultatorienteret og et konkurrencemenneske. Du sætter høje mål for dig selv for at nå dine resultater. Du er aktiv i alle salgssituationer, og ser muligheder for salg, når enhver lejlighed byder sig. Du forstår vigtigheden af at afslutte dine salg, så du når dine mål.

Du tilbydes

Et yngre og super motiverende sælgermiljø med fokus på performance og kompetenceudvikling. Du får stor individuel frihed til at sikre gode resultater og udvikle dig i et potentielt vækstmiljø, hvor dine salgskompetencer vil danne grundlag for dit næste karrieretrin i koncernen. Din aflønning vil være en fair, attraktiv og motiverende lønpakke med provision uden loft. Vi stiller fri uniform, motionsrum, pensionsordning, behandlingsgaranti-forsikring til rådighed.

Interesseret?

- så ser vi frem til at modtage din ansøgning vedlagt CV og relevante referencer i Word format via e-mail til: job@dansikring-direct.dk - Vi rekrutterer løbende, hvorfor der ikke er nogen ansøgningsfrist. Vi gør opmærksom på, at du skal fremlægge en straffeattest.

Vil du høre mere om stillingen, er du velkommen til at kontakte Alliance & Startup Manager René Frederiksen på mobil 29 48 37 64 for yderligere information.

Dansikring Direct A/S
Køge Åhavn, Carlsensvej 8
4600 Køge
Att.: HR afdelingen

Du kan læse mere om vores organisation, produkter og værdier på hjemmesiderne www.dansikring-direct.dk og www.securitas-direct.com.